

Sales / Business Development Manager (m/w/d) 40 Wochenstunden

RAIL Expert Consult GmbH ist ein Ingenieurbüro mit Sitz in Wien, das national und international tätig ist. Wir bieten qualifizierte Dienstleistungen für intelligente, effiziente und sichere Lösungen im Schieneninfrastrukturbereich an. Als zentraler Ansprechpartner bei der Planung, der Umsetzung und dem Betrieb von Systemen und Prozessen im Eisenbahnwesen unterstützen wir unsere Kunden mit maßgeschneiderten Lösungen.

Aufgaben:

- Angebotserstellung
- Projektunterstützung
- Unterstützung bei der Unternehmensentwicklung
- Kundenakquise und Betreuung von B2B-Partnerschaften
- Repräsentation des Unternehmens auf strategisch wichtigen Veranstaltungen
- Enge Zusammenarbeit und Austausch mit unternehmensinternen Schnittstellen

Anforderungen:

- Interesse für den Infrastruktursektor
- Berufserfahrung im B2B-Sales Bereich von Vorteil
- Berufserfahrung in einem technischen Umfeld von Vorteil
- Lernbereitschaft, Teamfähigkeit, selbständige und engagierte Arbeitsweise
- Deutsch- und Englischkenntnisse (min. Level C1) in Wort und Schrift
- Weitere Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil
- Ausgezeichnete MS Office Kenntnisse

Wir bieten:

- Positives Arbeitsklima in einem dynamischen Team mit flachen Hierarchien
- Interessante, abwechslungsreiche Aufgaben
- Öffentlich gut erreichbares Büro in 1020 Wien
- Flexible Arbeitszeiten
- Laptop und Diensthandy
- Zahlreiche Teambuilding-Events

Wir bieten für diese Position ein Gehalt, welches Ihre Qualifikation und Erfahrung miteinbezieht, wobei eine marktkonforme Überzahlung aufgrund Ihrer Fähigkeiten angedacht ist.

Gemäß Kollektivvertrag beträgt das monatliche Bruttogrundgehalt mindestens € 1.958,99 auf Basis einer Vollzeitbeschäftigung.

Falls Sie Interesse haben, in unserem engagierten Team mitzuarbeiten, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail unter der Angabe der Referenznummer JOB-2001 an career@railexpertconsult.com.